

Área
METROPOLITANA
Valle de Aburrá



SOMOS 10
TERRITORIOS
INTEGRADOS



LÍNEA DE COMERCIALIZACIÓN DE TECNOLOGÍAS RUTA N



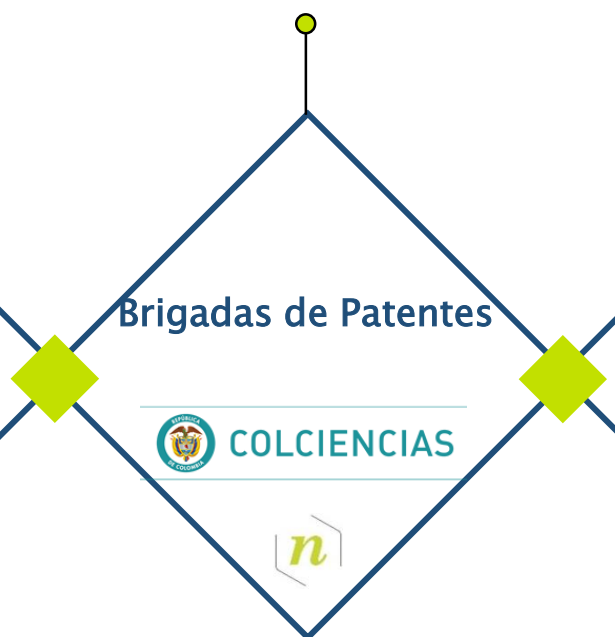
ANTECEDENTES

SENSIBILIZACIÓN Y CULTURA



- 2.950 usuarios orientación y
- 182 marcas
- 5 diseños industriales
- Políticas PI Ruta N

IDENTIFICACIÓN DE ACTIVOS



- 1.132 resultados de investigación evaluados
- 421 potenciales patentes

PROTECCIÓN



- 205 patentes solicitadas en Colombia

COMERCIALIZACIÓN DE TECNOLOGÍAS



- 105 oportunidades de negocio y conexiones
- 11 proyectos con explotación comercial
- \$ 6.226 millones ventas
- 78 empleos

- 5 proyectos apoyados



FONDO TOTAL: \$ 300'000.000

PUESTA EN MARCHA - Primera venta
licencia o explotación directa



- Empresas*
- Universidades o IES*

* Legalmente constituidas que desarrollen sus objeto social en Medellín o Área Metropolitana

REQUISITOS HABILITANTES

- TRL > 7
- Definición de Titularidad
- Evidencia de un cliente interesado
- Modelo de negocio

- TRL
- Diferenciación Técnica
- Mercado
- Equipo de Trabajo

3 meses

6 -12 meses

NECESIDADES FINANCIABLES

TÉCNICAS

- Ensayos, pruebas y validaciones técnicas
- Certificaciones
- Adaptación técnica a un posible cliente

COMERCIALES

- Valoración de la tecnología o del producto/servicio en caso de explotación directa
- Acompañamiento jurídico (acuerdos confidencialidad, contrato licencia)
- Negociación
- Estrategia de comercialización
- Estrategia de marketing

Plan de Acompañamiento
Hasta \$60'000.0000

MECANISMO DE FINANCIACIÓN Y RETORNO

RETORNO RECURSO + PRIMA DE ÉXITO

RIESGO COMPARTIDO

1er ENCUENTRO EN VALORIZACIÓN DE RESIDUOS Y SUBPRODUCTOS BORSI



PROCESO DE POSTULACIÓN

Formulario de postulación
(Anexo 1. Presupuesto Técnico y 2. Flujo de Caja)
<http://www.rutanmedellin.org/es/oferta/empresarios-y-emprendedores/item/financiacion-para-la-comercializacion-de-tecnologias>

Terna de evaluadores – Criterios Técnico, Comercial, Jurídico y Equipo - Se puede solicitar entrevista con el equipo

No elegido Se suministrará retroalimentación de la evaluación

Elegido Se define Plan de Trabajo

No se logra acuerdo

Acuerdo entre Ruta N y el beneficiario
Entidades expertas, el retorno y prima de éxito

Convenio entre Ruta N y Beneficiario

Acompañamiento y Seguimiento

No se concreta el negocio Se condona la deuda

Se concreta el negocio – Documento con acuerdo de pago a Ruta N

1er
ENCUENTRO EN VALORIZACIÓN
DE RESIDUOS Y SUBPRODUCTOS
BORSI



CRITERIOS DE EVALUACIÓN

Scoring *n* → 3 expertos técnicos y negocios

TÉCNICO

- Grado de alistamiento técnico –TRL
- Tiempo requerido para alistar la tecnología y llevarla al mercado
- Desarrollos que puedan ser llevados al mercado en un periodo entre 12 y 24 meses

MERCADO

- Oportunidad de mercado y de concreción de un cierre de negocios
- Desarrollos que generen valor para un mercado
- Posibilidad de concretar negociaciones en un periodo entre 12 y 24 meses.

EQUIPO

- Pertinencia y capacidad del equipo de trabajo (personas) directamente relacionado a la comercialización de la tecnología/desarrollo/producto

JURÍDICO Y LEGAL

- Riesgos frente a la protección, la titularidad y barreras/riesgos normativos, o de otro tipo que puedan representar un riesgo para la comercialización.
- Desarrollos que presenten bajos niveles de riesgo subsanables entre 12 y 24 meses

1er

ENCUENTRO EN VALORIZACIÓN
DE RESIDUOS Y SUBPRODUCTOS
BORSI



GRACIAS !

DIANA MARCELA CETINA

diana.cetina@rutan.co

5167770 ext. 1118



@areametropol
www.metropol.gov.co